

Este plan de mercadeo compartirá lo básico de un negocio de Mary Kay.
Le agradecemos por su opinión de nuestro negocio!

Hay 3 tipos de ingresos:

1. Ventas en shows, faciales y ordenes por catalogo– 50% comisión - la comisión mas alta de cualquier negocio de ventas directas. Nuestro producto es consumible, como el pan y la leche, a si que las reordenes forman una gran parte de nuestros ingresos
2. Desarrollo de Equipo - Comenzando con tu primer integrante de equipo – 4% de comisión Desde tu quinto integrante de equipo – 9% o 13% comisión
3. Programa de Auto Profesional – Maneja un auto profesional o elije la compensación adecuada:
 - Pontiac Vibe o \$375 mensuales
 - Grand Prix o \$500 mensuales
 - Cadillac o \$900 mensuales

¿Por que tener tu propio negocio?

- El Sueño Americano es ser tu propio jefe y poner tus propias horas
- Deducciones de Impuestos – puedes bajar de tus impuestos al tener tu propio negocio

Beneficios de Impuestos y Deducciones

- Costos de automovil - .485 centavos por milla por viajes relacionados con tu negocio
- Telefono – tu celular puede ser tu línea de negocio primaria
- Viajes y Entretenimiento – cuando es principalmente para tu negocio de Mary Kay
- Materiales para tus shows – algodón, manteles, Juego Inicial, etc.
- Materiales de oficina - impresora, estampillas, papel, plumas, etc.

¿Cuales son las ventajas de tener tu propio negocio de MK?

- No hay cuotas de ventas ni territorios - Puedes tener tu negocio en cualquier parte de los Estados Unidos
- Entrenamiento Completo - Educación, Motivación e Inspiración semanal
- Ganar Premios - Diamantes, otras joyas, equipaje, viajes a lugares exóticos
- Sitio de Internet por solo \$25 anuales
- Programa de Seguridad Familiar - desde Directora Nacional
- Ingresos Residuos - de ventas (del producto consumible) y del desarrollo de equipo
- Vivir en tus Propios Terminos – Libertad y Flexibilidad, trabajar a tu manera
- Oportunidades de Compartir – La marca de Mayores Ventas en los Estados Unidos.
- Exito – disfruta de oportunidades de realizar tus metas y sueños.
- Enriquecer la vida de otros – Compartiendo la oportunidad con otras mujeres para ayudarlas a que realizen sus propias metas.

¿Cuanto cuesta empezar?

- \$100 Juego Inicial (valorado a \$350) mas impuesto y envío
- Inventario – opcional, pero recomendado
- Garantía de 90% - Recomprar, al noventa por ciento (90%) del costo neto original

Filosofías de la Compania

Filosofía de Mary Kay
Dios primero, Familia segundo
y Carrera tercero

Regla de Oro
“Tratar a otros como nos
gustaría que nos traten”



MARY KAY®
America's
Best-Selling Brand

¿Que Puedes Esperar de tus Ventas en 1 Año?

- En cada Show, hay desde 3 a 6 invitadas, con 4 de promedio
- La mujer típica comprará \$50, con un promedio de \$175 por cada Show
- La típica reorden anual por clienta es \$157

5 Shows por semana (15 – 20 horas)

\$175 x 5 = \$875 ventas semanales
\$875 x 50 semanas = \$43,750 ventas anuales por minoria
425 clientes x \$157 por año = \$66,725 reordenes anuales
\$110,475 total de ventas anuales
\$55,237 ganancia

4 Shows por semana (10 – 15 horas)

\$175 x 4 = \$700 ventas semanales
\$700 x 50 semanas = \$35,000 ventas anuales
340 clientes x \$157 por año = \$53,380 reordenes anuales
\$88,380 total de ventas anuales
\$44,190 ganancia

3 Shows por semana (6 - 8 horas)

\$175 x 3 = \$525 ventas semanales
\$525 x 50 semanas = \$26,250 ventas anuales
255 clientes x \$157 por año = \$40,035 reordenes anuales
\$66,285 total de ventas anuales
\$33,142 ganancia

2 Shows por semana (4 - 6 horas)

\$175 x 2 = \$350 ventas semanales
\$350 x 50 semanas = \$14,500 ventas anuales
170 clientes x \$157 por año = \$26,690 reordenes anuales
\$44,190 total de ventas anuales
\$22,095 ganancia

1 Show por semana (2 horas)

\$175 x 1 = \$175 ventas semanales
\$175 x 50 semanas = \$8,750 ventas anuales
85 clientes x \$157 por año = \$13,345 reordenes anuales
\$22,095 total de ventas anuales
\$11,047 ganancia

Toma el proximo paso a tu futuro **exitoso!**